Miércoles, 25 de noviembre del 2026
Año del Centenario del
Comandante en Jefe Fidel Castro Ruz
Año LXIX No. 53

SIERRA MAESTRA

Órgano Oficial del Comité Provincial del Partido en Santiago de Cuba

ISSN086-0998 / Cierre: 4:00 p.m.

Fidel: un hombre llamado pueblo



Foto: Roberto Chile

Olga Thaureaux Puertas

La noche del 25 de noviembre de 2016, Cuba y el mundo recibieron una noticia estremecedora: El General de Ejército Raúl Castro comunicaba en la televisión que, a las 10:29 de la noche, había dejado de existir el Líder de la Revolución cubana, Fidel Castro Ruz.

No olvido su rostro, su voz. Fue un momento difícil informar al pueblo el deceso del guía, del hermano de sangre y de lucha; a quien a pesar de sus 90 años y dolencias, lo imaginábamos inmortal.

Recordamos los preparativos para la celebración de su 90 cumpleaños, en el mes de agosto, un onomástico gigante, para un gigante. En abril, con su visión preclara, nos había augurado: "pronto seré como los demás, pero quedarán las ideas de los comunistas cubanos".

La realidad se impuso, había llegado el día que, por ley de la vida, todo ser humano tiene definido y siempre nos resistimos a imaginarlo.

Fueron nueve días "luminosos y tristes", de duelo nacional, un duelo que se multiplicó, porque estuvo en el corazón de millones de cubanos, de sus amigos.

El sufrimiento crecía y el pueblo dio muestras de dolor, de tristeza, y sobre todo, de mucho amor y agradecimiento; como el tributo que se le rinde al padre de familia -de una de millones-, a quien se le debe la vida.

Imágenes imborrables en los rostros de cubanas y cubanos, niños, adolescentes, jóvenes, adultos mayores; todos, desde La Habana hasta Santiago de Cuba, en una caravana humana, bajo lluvia en ocasiones, dieron muestras de lo que significaba su pérdida física.

Y como la historia tiene sus coincidencias; su deceso ocurrió exactamente 60 años después de su salida desde México en el yate Granma, junto a los expedicionarios, momento que marcó el reinicio de la lucha contra la dictadura de Fulgencio Batista, que terminó con el Triunfo de la Revolución.

De manera que aquel 25 de noviembre también significó un nuevo momento de la historia de Cuba, cuando el Líder partió a la eternidad y tuvimos que aprender a vivir sin su presencia física.

Es que, como dijo el Che, "Fidel tiene las características de gran conductor, que sumados a sus dotes personales de audacia, fuerza y valor, y su extraordinario afán de auscultar siempre la voluntad del pueblo, lo han llevado al lugar de honor y de sacrificio que hoy ocupó".

Esas palabras trascienden al presente, porque a 10 años de su desaparición física, Fidel está y estará en el lugar de honor que edificó con su obra y su corazón.

En Santiago, la Cuna de la Revolución, la que le abrió las puertas y el corazón aquel 1 de enero de 1959, lo custodiamos en el Cementerio Patrimonial Santa Ifigenia, como hijos agradecidos.



Foto: Armando Franco

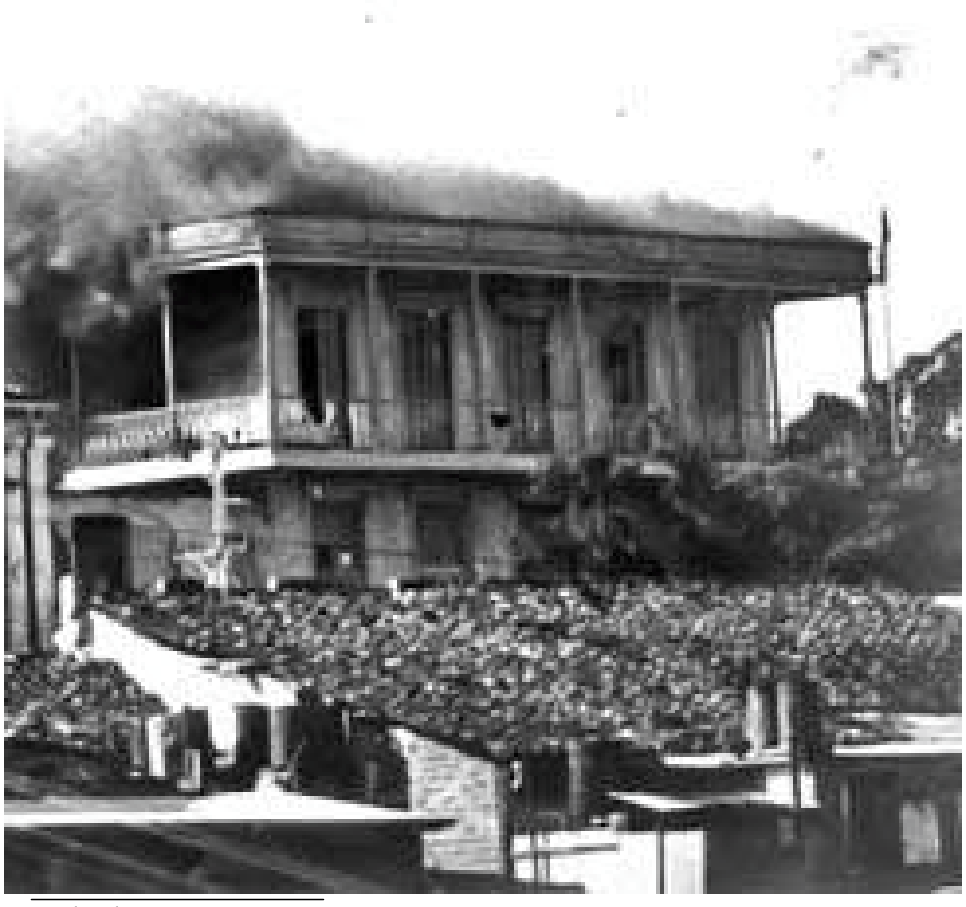




SIERRA MAESTRA

Telegramas insurrectos

Este tipo de mensaje, tan usados hasta hace una década, fueron también los medios más expeditos empleados por los revolucionarios



Orlando Guevara Núñez

Cada 30 de Noviembre, al conmemorarse el Levantamiento Armado de la ciudad de Santiago, es imprescindible la mención del telegrama recibido aquí por Arturo Duque de Estrada; fue el aviso de Fidel a Frank País, para los preparativos de las acciones que respaldarían el desembarco del Granma.

Pero hay una historia poco conocida para muchos, pues no fue ese el único telegrama enviado a Cuba por Fidel con el mismo objetivo; fueron siete, porque las acciones debían ser en todo el país.

He aquí el texto y destino de esos telegramas insurrectos: Sr. Arturo Duque de Estrada **Martes 8:00 a.m.**

San Germán 358
Santiago de Cuba
Obra pedida agotada
Editorial Divulgación
Otro telegrama fue dirigido al Movimiento 26 de Julio en la capital cubana y recibido por Aldo Santamaría Cuadrado. El aviso debía comunicarse a los territorios de Pinar del Río y Matanzas. Aquí su contenido:
Hotel Royal Palm
Miércoles 4:00 p.m. Habana
Separa habitación doble
Gladys-Orlando
Otro, enviado al Directorio Revolucionario 13 de Marzo, señalaba:
Manuel Rodríguez
Miércoles 8:00 a.m. Librería Neptuno
Neptuno 103. Habana
Gustosamente atenderemos su pedido
Fondo de Cultura

A las provincias de Las Villas y Camagüey llegaron similares documentos, con los textos siguientes:
Miércoles 2:00 p.m. Haydée Leal
Nazareno 9 oeste apartamento 2
Santa Clara
Urge enviar certificado título
Cariños
Berta
Miércoles 3:00 p.m. América García
Farmacia, Martí e Independencia
Camagüey
Tía Dora mejor
Candita

Los dos telegramas restantes llegaron a direcciones de La Habana. En la bibliografía consultada, Oficina de Asuntos Históricos del Consejo de Estado y libro Todo el tiempo de los cedros, de Katiuska Blanco, aparecen los textos, pero no los verdaderos destinatarios.

Miércoles 3:00 p.m. Sra. Noema Armada
Correa Nro. 7 (bajos)
Santos Suárez-Habana
Sara comenzó cursillo
Luisa Rojas
Y el último de los telegramas:
Miércoles 8:00 p.m. Dr. Primitivo Lima
Calle 21, Nro. 104 apto 7
Entre L y M
Vedado, Habana
Avisa fecha cursillo alergia
Dr. Chávez

Para los santiagueros -y para todos los cubanos- el telegrama llegado el 27 de noviembre de 1956 a Arturo Duque de Estrada, y entregado a Pepito Tey, quien lo hizo llegar a Frank País, continúa como símbolo del amanecer glorioso del 30 de noviembre de 1956, primer combate armado de nuestro pueblo después de la también gloriosa Mañana de la Santa Ana.

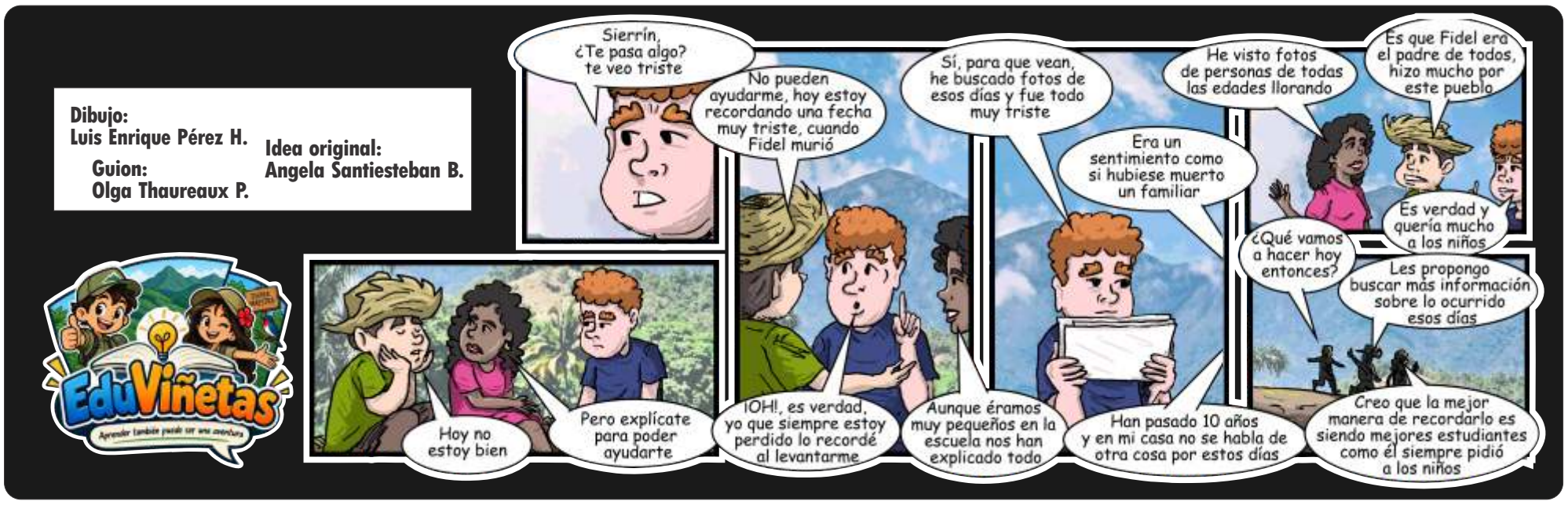
En 1963, el periódico HOY, diario del entonces Partido Socialista Popular, publicó una entrevista a tres participantes directos de aquellos hechos, Vilma Espín, Haydée Santamaría y Armando Hart, presidenta de la FMC, Directora de la Casa de las Américas y Ministro de Educación en aquel momento, respectivamente, quienes narraron algunos incidentes de aquellos días.

La Heroína del Moncada expuso que "había dos cables donde se anunciaba la salida de los compañeros del Granma, de México, el 27". Vilma, por otra parte, destacó que debían "contar tres días después, para realizar las acciones de Santiago".

El telegrama -afirmó Santamaría Cuadrado-, "se lo comió Aldo (Santamaría) cuando lo cogieron preso, pues lo llevaba consigo. Según Hart "el martes 27, al mediodía, vino Frank a vernos corriendo. Me levantó en peso, no obstante ser más bajito que yo, y me dijo que había llegado el cable".

No en vano, Haydée manifestó que "traía un papelito en la mano, pero tenía una cara tan expresiva y tan contenta, que no tenía que hablar".





Empresa Láctea Santiago de Cuba

Donde se transforman modelos, procedimientos y mentalidades

Con una planificación estratégica -y objetivos a corto, mediano y largo plazos-, la entidad se recupera y diversifica en lo productivo, laboral y sus infraestructuras

Luis Alberto Portuondo Ortega

Melesio Frómeta Hernández conoce la industria láctea santiaguera como pocos: "son 50 años de trabajo en la Fábrica de Helados Siboney, así que puedo hablar tanto de los buenos como de los no tan buenos tiempos y afirmar que ahora, como nunca antes, podemos funcionar con total autonomía", comentó el obrero de mantenimiento.

"Mi salario se ha triplicado y ya discutimos en la sección sindical que dirijo la proyección para 2027, que debe rondar los 20 000 pesos, siempre con respaldo productivo; es que somos una Unidad Empresarial de Base (UEB) con amplias facultades", aseveró Frómeta Hernández, mientras recorría la planta y mostraba el equipamiento de origen soviético que coexiste con lo moderno.

"Y es que no solo producimos helado, ahora nuestros clientes adquieren refrescos concentrados, yogur y tenemos el importantísimo encargo de asegurar la leche fluida para seis grandes hospitales de carácter provincial, con precios diferenciados, puesto que una empresa estatal socialista no puede ser indiferente a su compromiso con el pueblo", destacó Lisset Suárez Peña, directora de esta emblemática fábrica, devenida "una especie de laboratorio experimental de cada una de las transformaciones que nos son inherentes".

Junto a otras 10 UEB , entre las que se incluye tres de prestación de servicios y apoyo a la producción, Helados Siboney forma parte de la Empresa Láctea Santiago de Cuba (Lacsa), "una entidad productora de alimentos, que se transforma y diversifica; que dejó en el pasado las pérdidas, se encadena con otros actores económicos y se proyecta concretar, mediante la ejecución de su estrategia de desarrollo, sus objetivos a corto, mediano y largo plazos", precisó Eduardo Griñán Caballero, su director general.

Como anillo al dedo, las transformaciones

Con la aprobación, por la dirección del país, de las 176 Transformaciones Económicas y Sociales (Tes), "Lacsa se ha enfocado en la descentralización de sus estructuras y el fortalecimiento de sus sistemas de gestión, lo que -en honor a la verdad-, habíamos comenzado desde 2024 dados nuestros vínculos con la Universidad de Oriente", acotó Yaritza Pelegrino Gallardo, directora adjunta.

De manera que lo establecido en el eje 1 de las Tes, se materializa, además,"en que las fábricas enclavadas en Songo-La Maya, Contramaestre y Segundo y Tercer Frente serán gestionadas por los municipios a partir de enero de 2027, integrándose a los planes para encauzar el desarrollo local y la soberanía alimentaria y seguridad nutricional de cada territorio", manifestó Griñán Caballero.

A Lacsa se le puede ver tanto en la reparación de inmuebles (como hospitales e instituciones educativas) y la prestación de servicios a personas naturales y jurídicas. "Decidimos no arrendar nuestro parque automotriz, más bien constituimos una base que se autogestiona tanto en su técnica especializada -que cuenta con las licencias sanitarias y de transportación-, como en los combustibles, que adquirimos gracias a nuestras entradas en divisas", expuso el director general.

En ese sentido, el incremento de los ingresos también propicia la obtención de materias primas en los diversos mercados, al tiempo que se robustece el encadenamiento con el sector agropecuario, "a lo que se añade el fomento de nuestros autoconsumos, la compra de frutas y otras materias primas que se producen en la región, porque hay que significar que la nuestra -dada su topografía- no es una provincia ganadera", acotó Elvis Vidal Mustelier, director de Agroindustria.

Son más de 20 productos que se comercializan en la plataforma AlimentosCuba, "que ha sido relevante para captar divisas, sumándose a nuestros tradicionales clientes, que son las cadenas de tiendas; aunque es menester reafirmar que el 60% de nuestras producciones se expenden en moneda nacional", dijo Romel Torres Guzmán, director de negocios de Lacsa.

El acceso, "a créditos bancarios forma parte de nuestra gestión financiera, contamos con varias cuentas en ambas monedas y una subcuenta en el extranjero, lo que permite un mayor alcance y acceso a los diversos mercados", acentuó Torres Guzmán.

Hasta los hogares para niños sin amparo parental, instituciones de la salud como hogares maternos y de ancianos, y el Sistema de Atención a la Familia, por mencionar ejemplos, llegan estas producciones:

"Nuestra participación en el programa de entrega de leche a niños de cero a seis años, enfermos crónicos y embarazadas; con la distribución mensual de unas 225 toneladas en la red de bodegas para estos grupos poblacionales", refirió el directivo, mientras reconocía la importante ayuda de los amigos de Cuba para garantizar el alimento, "que lleva una logística en combustibles, medios y obreros para su distribución".



En Helados Siboney se ha logrado mantener las producciones tradicionales e incorporar otras
Fotos: Cortesía de Lacsa



Tras varios meses sin funcionar, la Pasteurizadora de Palma Soriano se incorporó a la cadena productiva, "la instalación de un sistema de energía solar fotovoltaica nos dio independencia de la red convencional y, de forma gradual, vamos recuperando la capacidad, fundamentalmente de yogur natural, leche fluida y helados", señaló Yordanka Salazar Palacios, directora de la que en breve se convertirá en Empresa Filial.

En este emplazamiento ya se reciben volúmenes de leche, que no forman parte del encargo estatal, "cuyos precios se acuerdan previamente con los productores, realizando los pagos de la manera más expedita; dicho de otra manera, a conveniencia del productor, incentivando así la entrega a la industria", enfatizó Salazar Palacios.

En la UEB Turquino, en plena Sierra Maestra, se intenciona un proyecto de inversión extranjera mediante la modalidad de contrato de administración productiva, "que implica materia prima estable, productos importados, buenos salarios, aprovechamiento de la capacidad instalada y el desarrollo del municipio de Guamá, porque será también un centro en el que se procese y comercialice carbón, frutas y vegetales", informó Alexis Odalmis Borduet, directora de esta fábrica localizada en Chivirico.

Premisas para continuar avanzando

En la Pasteurizadora de Santiago de Cuba, Lacsa proyecta instalar no solo el necesario sistema fotovoltaico, sino equipamiento tecnológico, que permitirá el funcionamiento e integralidad del sistema: compresores de aire, bombas, motores, calentadores solares de agua y otros.

El objetivo fundamental, "es la recuperación de la producción de yogur de soya, que fue nuestro renglón fundamental con más de 16 000 000 litros por año", puntualizó el director general."Y se ha planificado, a partir de estudios de mercado, la experiencia de nuestra empresa, y la intención de un proveedor para importar el frijol de soya, que es la materia prima fundamental", añadió el director de negocios.

Con Helados Siboney produciendo, se torna imprescindible que los clientes garanticen la cadena de frío; ya que esto incide en que el producto -que llega a los coppelias-, mantenga su calidad íntegra, "yo hace tiempo que no me tomo una bola en 'La Arboleda' porque nunca hay corriente y, en el mejor de los casos, venden para llevar", comentó Teresa Blanco Santos.

Aunque "nos emancipamos por nosotros mismos y con nuestros esfuerzos, no escapamos del boqueo; nuestra gestión se ralentiza porque constantemente tenemos que buscar variantes para adquirir los insumos en latitudes muy distantes y usar métodos pocos convencionales, porque hay que recordar que la extraterritorialidad de esa política genocida intimida hasta los más comprometidos con el pueblo cubano", denunció Griñán Caballero.

Para perfeccionar cada vez más los mecanismos de control y fiscalización, "implementamos, desde la estructura, un modelo de gestión que lo transversaliza", especificó el director general de Lacsa.

Es por eso que hay que aprovechar más lo endógeno y los encadenamientos. No sería osado afirmar que será posible en la medida que la economía funcione de manera circular, y que impere la confianza e igualdad de condiciones entre todos los actores, aspecto que se pondera en la implementación de las Tes.

Mujeres que abren caminos

En Palma Soriano, mujeres emprendedoras convierten sus iniciativas económicas en espacios de autonomía, realización personal y oportunidades para otras personas





Nely e Imilse no solo apuestan, en lo personal, por sus emprendimientos, trabajan por el beneficio de sus empleados y, sobre todo, por la comunidad
Fotos: Rosalina Tamayo

Indira Ferrer y Rosalina Tamayo

Antes de abrir las puertas de un negocio, hay muchas otras puertas que una mujer debe aprender a cruzar: las del miedo a comenzar, la incertidumbre económica, las responsabilidades familiares y, en ocasiones, las dudas de quienes no comprenden su decisión de emprender.

Por eso, cuando se habla de mujeres emprendedoras, no basta con mirar los productos, los servicios o los ingresos que generan; hay que detenerse en lo que sucede detrás del mostrador: las horas de trabajo, la capacidad de organizarse, las decisiones difíciles, los aprendizajes diarios y la voluntad de seguir adelante, incluso cuando el camino se vuelve cuesta arriba.

En Palma Soriano, las experiencias de Nely Rondón, Imilse Ortiz y Yula Falcón permiten acercarse a esa realidad. Sus historias tienen particularidades, pero comparten un punto de partida: la decisión de apostar por una actividad propia y construir una alternativa de realización económica y personal.

Nely Rondón es propietaria de la tienda Ebenezer, un nombre que encierra también una expresión de fe y gratitud: "Hasta aquí me ayudó Jehová". Detrás de ese establecimiento hay una trayectoria que, como ella misma reconoce, no ha estado exenta de dificultades.

"Ha sido difícil el camino para todas las emprendedoras, porque todas venimos desde abajo, con mucha perseverancia y disciplina. A veces nos desocupamos un poco de las cosas del hogar, porque realmente no abarcamos tantas esferas. Tal vez oímos críticas, incluso de los mismos hijos, pero hoy estamos cosechando el fruto de tanto esfuerzo, disciplina y sacrificio", cuenta.

Sus palabras revelan una de las contradicciones que acompañan a muchas mujeres que deciden emprender: mientras el negocio demanda tiempo, atención y energía, las responsabilidades domésticas y familiares no desaparecen. Conciliar ambas dimensiones puede convertirse en una jornada sin pausas, en la que el éxito comercial también exige negociar con el tiempo propio.

Y no se trata de idealizar ese sacrificio ni de asumir que las mujeres deben poder con todo. Se trata de reconocer que su incorporación al trabajo por cuenta propia también pone sobre la mesa la necesidad de compartir responsabilidades en casa y construir relaciones familiares que acompañen sus proyectos.

La historia de **Imilse Ortiz** demuestra, por otra parte, que emprender puede significar abrirse a nuevos horizontes profesionales. Licenciada en Enfermería, decidió explorar una actividad diferente y adquirir conocimientos en un sector distinto de aquel en el que se había formado.

"Tengo arrendado el local conocido como La Croquetera, donde desarrollamos un negocio familiar dedicado a la elaboración y venta de pizzas y comida criolla. Atrevernos a dar este salto significó aprender, reinventarnos y asumir desafíos que no imaginábamos; pero lo estamos logrando", asegura.

Cambiar de actividad profesional no significa desconocer lo aprendido anteriormente; supone, en muchos casos, trasladar capacidades como la responsabilidad, la organización y el trato con las personas hacia un escenario diferente.

En su caso, la iniciativa familiar también permite apreciar otra dimensión del emprendimiento: la posibilidad de generar una actividad económica en la que confluyan esfuerzos y saberes, y que pueda convertirse en fuente de sustento y oportunidades.

Emprender; sin embargo, no es una fórmula sencilla ni garantiza resultados inmediatos. Detrás de cada iniciativa existen obstáculos que pueden comprometer su estabilidad: la falta de capital, las dificultades para acceder a financiamiento, los costos de los insumos, las variaciones de los precios y una demanda que no siempre se comporta de la misma manera.

A esto se suman las exigencias de administrar correctamente los recursos, calcular los gastos, establecer precios y planificar las inversiones. La voluntad de trabajar es indispensable; también lo son la preparación, la información y las condiciones que permitan sostener cada proyecto.

Yula Falcón conoce el valor de la constancia en ese recorrido. Por eso sostiene una filosofía de trabajo construida desde la experiencia, sin desconocer los tropiezos ni las dificultades que acompañan a quienes deciden levantar un negocio propio.

"Ser emprendedora es una meta que requiere mucho sacrificio, pero que abre nuevas oportunidades. Yo lo resumo en dos palabras: disciplina y perseverancia. Mi mensaje para las personas que deciden comenzar un negocio propio, y especialmente para las mujeres, es: nunca digas no. Siempre se puede crecer, aunque no sea a la velocidad que esperas, siempre se puede avanzar", afirma.

Las vivencias de estas palmeras permiten comprender que el empoderamiento femenino también se construye desde la economía personal. Tener un emprendimiento puede representar la posibilidad de administrar ingresos, desarrollar habilidades y ampliar los márgenes de independencia.

Además, cuando una iniciativa incorpora trabajadores, demanda servicios o establece relaciones con otros actores económicos del territorio, también contribuye a desarrollar la comunidad. Cada empleo que se genera representa una oportunidad para otra persona y su familia, mientras que los productos y servicios que se ofrecen amplían las alternativas para la población.

La autonomía económica no elimina automáticamente las desigualdades; sin embargo, una mujer puede convertirse en propietaria de un establecimiento y continuar enfrentando una distribución desigual de las tareas domésticas, prejuicios sobre su capacidad de dirección o dificultades para conciliar sus diferentes responsabilidades.

El avance de las emprendedoras no debe medirse únicamente por la cantidad de negocios. Importa cuánto logran consolidarse, qué oportunidades laborales crean, cómo mejoran las condiciones de vida de sus familias y cuánto espacio ganan para decidir sobre su propio futuro.

Nely, Imilse y Yula representan distintas maneras de asumir ese desafío. No son historias de éxitos fáciles ni de caminos despejados. Son experiencias de mujeres que trabajan, aprenden, toman decisiones y enfrentan las complejidades de sostener una iniciativa económica en las condiciones actuales.



Yula reconoce que han sido muchos los desafíos

SIERRA MAESTRA

FUNDADO EL 7 DE SEPTIEMBRE DE 1957.
Director: Luis Alberto Portuondo Ortega.
Subdirectora Editorial: Angela Santiesteban Blanco.
Subdirectora Informativa: Yamilé Mateo Arañó.
Subdirector Administrativo: Alexeis Díaz Valenciano.

Redacción y Administración: Avenida de los Desfiles S/N. Santiago de Cuba. Pizarra Rotativa: 22 645759, 22 647966 y 22 647968 Código Postal 90400. www.sierramaestra.cu
Email: cip226@sierramaestra.cu
Certificado por NC ISO 9001:2008.